

文圖／蔡嘉信 台南藝大建築與藝術研究所碩士生



今年75歲的黃金煌先生，為人親切，待人和善

年從美國佛羅里達州引進台灣的，同一批引進國外品種還有海頓、凱特、肯特、吉祿，「這些外國種不一定適合在台灣生長，所以就想說選種來交配，看能不能交配出適合台灣生長的品種。」今年75歲的黃金煌先生這麼說。因為他的實驗精神與努力，「金煌1號」於民國63年問世，這是台灣芒果史上的頭一遭，由國人自行研發的新品種，一般稱為「金煌芒果」。

黃金煌是嘉義竹崎人，家裡靠杉木維生，23歲那年，和家人遷居到高雄六龜。「竹崎的土地較狹窄，長輩說要遷，無奈也得來……」黃金煌說著當時處於農業社會有不得不心情。25歲那年，他先在金門服兵役，後來才調回台南。在台南服役期間，他有空就到臺南區農業改良場，去看人家進行植物、花菜類的雜交，這個嗜好，成了他和其他同伴的最大不同。

「國小時候，從四年級開始就有農業課，每星期一次，到五、六年級每星期是兩次，學校也有配合教學實作的農園。」黃金煌說他對農業的興趣是這麼培養的。退伍後，正值政府在推廣引進的海外芒果品種，基於對農業的興

吃金煌芒果 別忘了「金煌」時期

講到芒果，大家第一個想到的是「愛文」芒果吧！的確，「愛文」的香甜是眾多芒果中佼佼者，自從民國53年鄭罕池在玉井一帶試種成功後，就在芒果市場上引領風潮至今。「愛文」是農復會在民國43

趣還有他對那些品種的觀察，便著手雜交試驗。他選了凱特、懷特、海頓三個品種，這三個品種都有它們的特性：凱特是子薄、香味及酸度夠，須催熟；懷特是肉質嫩、甜度夠、抗病好；海頓是有特殊香味，但子厚、纖維多、外觀差。然後他發展出單號、雙號兩個系統：單號系統是以凱特為父本，懷特為母本；雙號系統是以海頓為父本，懷特為母本。有30多棵在試驗，每一棵都有不同的生長情形，經過不斷地觀察、試吃，從氣味、生長情形、品質、抗病，逐項篩選，單號系統長出的「金煌一號」成了首選，至於雙號系統，因產量的關係而沒有後續發展。

起初，「金煌一號」產量約有3千斤，黃金煌不以此為滿，繼續努力讓品質更穩定。到了民國65年，產量已達到6千斤左右，他才託那時在大統百貨上班的女兒，拿「金煌」給上司試吃，試吃的結果打開了一個銷售管道，另一方面，也在女兒所找到的7家水果行上市。

一開始為了讓消費者的接受，黃金煌除了種植工作外，也卯足了勁推銷，又製作文宣、又提供免費試吃的，沒多久就擄獲了消



輝煌的農業成就不代表實質的收益，至少家中有一隅得以留存、訴說過往



感謝黃金煌先生（前排左3），這天帶我們走過屬於他的「金煌」時期。

費者的心。「一盒2顆，賣200元，單顆曾有過4斤12兩之重，產量最好是2萬斤（2甲地），上市3～4個禮拜就會賣完，民國67到70年間都不錯，『今日農村』節目也有介紹……」這些都是黃金煌所口中的「好景」，然卻「不常」。

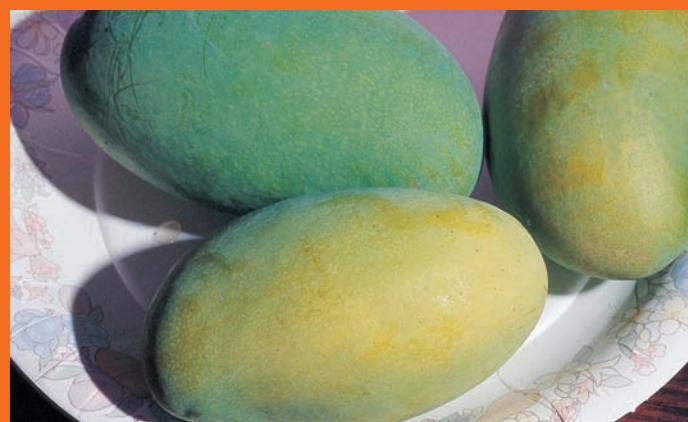
由於「金煌」果樹無性繁殖的特性，因此只要有「金煌枝」嫁接便能成為「金煌種」，長出無數個金煌芒果。還有，農產的研發沒有專利保障，讓其他人取得「金煌枝」的行為，可以很「正當」。而媒體效應還有水果盒上的資料，反而指引了黃金煌不願見到的事情發生：「有的是來了就直接折回去，不然講價錢的，頂多只要兩三枝就夠了，賣300元最多。」對於這樣的損失，他已無法去估算了。

就這樣，產量是暴增，價錢是暴跌。大約民國74或75年起，黃金煌便將金煌芒果後段的採收承包出去，專心負責種植與管理。又到了民國80年左右，市場更普遍、價錢更差，他只好停了下来；至今，那2甲地依舊荒廢。黃金煌努力了大半輩子，如今看不到實質的收益，只留下屋內的一處還有牆上，那些大大小小的獎狀、獎牌、獎盃、匾額、幾幅照片，訴說著過去的風華。相較於那些可歸屬的榮耀之外，一種好滋味以及對農業產值的貢獻，就不專屬他個人而是大家共享的了。

「下次消費金煌芒果，除了價錢的考量與口感的享受外，背後是有這麼一段的。」我這樣提醒自己！



愛文芒果



土芒果



凱特芒果



金煌芒果