

重視種苗與花色——

游民勝種火鶴花信心滿滿

本刊特約記者 / 溫秀嬌



游民勝把火鶴花裝盒，準備外銷日本。



游民勝看好火鶴花事業



鮮紅的花色是消費者喜歡的

甫於5月26日再添一個孩子的游民勝，今年32歲，他是台中縣新社鄉人，家中有父母親和弟弟、弟媳經營公頃餘的葡萄和枇杷，基於家中「人手已夠」，約在5年前，他就偕太太搬到雲林縣的斗六鎮來，在郊區的一塊農田上，夫妻倆胼手胝足地經營花卉栽培事業。

經5年的努力，如今經營的面積已達0.8公頃，比草創時的0.3公頃多一倍多。「我很感謝政府讓我貸到3百萬元的青創農民貸款，因為這筆資金，才讓我有本錢擴充設備。」游民勝說他最近不但利用這筆錢增租土地，而且還在農田裡增建了一棟20坪的包裝工作室，和購得一部載貨用的小貨車。

雖然目前處在不斷投資的階段，談不上什麼生活享受，可是他說：「若將來會賺錢的話，我不覺得目前這樣日夜工作是很辛苦的！」原來他太太因要在家照顧5歲的大男孩，平常就少有時間幫忙他，如今再添一個小女兒，「從今天開始，我要更加努力工作！」游民勝臉上浮現身為父親的滿足，不過他也覺得肩上的擔子似乎又加重了一點。

游民勝種的火鶴花品質相當好，他說選擇種苗很重要，目前他種的火鶴花主要來自省農林廳種苗繁殖場和洪姓種苗業者，「花色很重要」他認為既然中國人喜歡大紅的花，就應把花種出鮮紅欲滴的模樣，「如此才能正投消費者所好。」

許多種花的人都會耽心銷路問題，這點游民勝卻是不憂不懼的，原來他的銷售方法是以「固定價錢、固定數量給固定花店。」由於有基本消費者，再加上斗六地區一些花藝老師也喜歡他種出來的花，既漂亮又耐插，所以這種額外的需貨量正好為他解決偶爾盛產的數量。

游民勝不只種火鶴花，最近兩年裡他嘗試種葵百合和台灣山蘇，其中葵百合數量比

較多，每年約植0.2公頃。至於台灣山蘇則是「配角」性質，「共栽培4,000棵，每月固定切葉，收個7、8千元而已。」

他是比較看好火鶴花的，雖然在勤益工專唸書時主修機械製造，可是「看了雜誌報導後，我對火鶴花有信心。」他很慶幸最近火鶴花的種苗便宜許多，「要不然一分地要花10萬元，投資成本對我這個年輕窮小子而言是太貴了！」據他說目前投資成本每分地（0.1公頃）只要40萬元就夠。

他現在種的火鶴花是採每0.1公頃植4,500棵，每棵留兩株苗為原則，對於農田上病虫害管理他是非常重視的，若發現有問題的病株，他都趕緊清除，連根帶土燒掉；至於介質管理，他是用樹皮、粗糠、石頭……等材料，肥料則是用自己在田邊，以傳統方法做出的有機肥。

由於游民勝勤於翻閱技術專刊方面的書，且勤於做田間管理和維護，他種的火鶴花每年每株長出6枝花是沒問題的，若以每支花可賣10元計算，他樂觀地預計3年後，每0.1公頃他會有45萬元左右的毛收益。

「從農是我的興趣，我當然也看好這番事業。」有著高挑身材的他，在農場四週種不少美麗草花，他說：「植物是有感情的，付予愈多愛心，它們就長得愈好。」

自認「一切都還在學習中」的游民勝說，他很感激這段創業期間，斗六鎮農會推廣股的李順景先生首先指導他栽培技術，接著是王永和先生繼續輔導；他也曾去台南區農改場設在斗南鎮的雲林分場參觀過，「我現在最希望的就是專家指導啦！」一向謙虛求上進的游民勝還希望能再多租一點土地，把經營規模擴大一點，以增加經濟效益。

從他這位青年農民充滿信心的眼神中，筆者覺得台灣農業真是有春天的！

