

薛聰賢

從茄子的市價談起……

傳統的農產運銷制度中，有許多不合理現象，使生產者不但得不到適當的利益，甚至無法收回成本。我們如能針對實際問題，逐一解決，對於農村經濟發展滯緩的情形，一定可以大為改善。

我家住

在員林，這

裡也是一個

蔬菜產區。

據生產者說

：茄子賣給

員林市場的

價格每公斤

六角，台北

中央市場的

批發商，發

給員林果菜

市場的價格

轉交給中盤商人，就可抽取九%的手續費。中盤要

賺，行口要抽，菜販要利潤，中央市場要管理費，

再加上運費、雜費，從頭到尾，送到消費者手裡，

價格當然要高了。運銷制度中不合理的情形，實有

改進必要。

收支相抵虧一百元

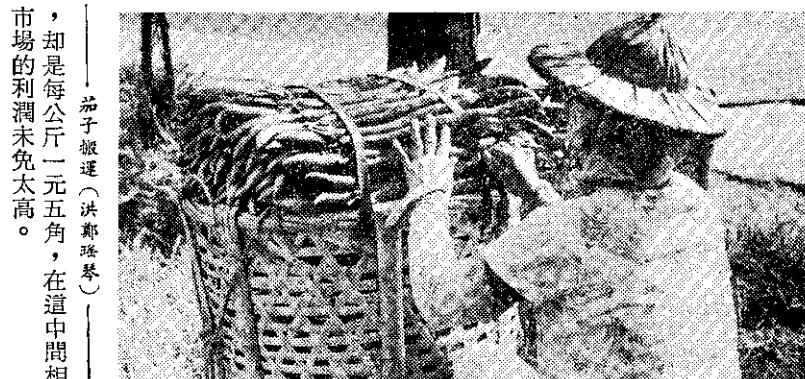
由於生產成本高，農產品價格無保障，行市價格過低時，常常不够成本。以種植高麗菜為例，每

分土地用肥料二百斤，約一千元；菜種、農藥、人工七百元；共計一七〇元，每分地收穫八千斤，每斤以市價二角計算，可得一六〇〇元。收支相抵，還虧損一百元。種菜期間要三個多月，這樣算來，菜農的辛苦等於白費了。

青梅豐收，廠商殺價，鳳梨價格大幅下跌，蘆筍生產過剩，農民放棄收成，外銷香蕉產地價與日本市價相差太遠，這些都是不合理的現象。

農村青年離鄉離農

目前，許多農村青年認為務農沒有前途，就算離鄉離農。彰化縣埔心鄉埔心村，是我的故鄉，全村三十幾個青年，除了幾個有特殊理由的，大部分往城市謀生，不願留在家鄉農耕。甚至有的認為農事的難以成家，許多農村姑娘認為農村經濟不好，不願嫁給農村青年。



辛勞三十天的代價

彰化縣埔心鄉埔心村的羅永士農友說：他在九月八日，運了一三〇公斤的茄子到員林果菜市場出售，總共賣了七十八元。他將這些錢，買了五十塊錢的農藥，八塊錢的糖，十塊錢的鹹魚，喝一元的冬瓜茶，剩下九塊錢。他苦笑着說：這是辛勞三十天的代價。如果再從茄子的種子費、地租、肥料、工資、支架等來算，那就还不够成本了。

員林果菜市場為什麼要盡量壓低菜價，這是由於運銷過程中的複雜因素。

彰化縣埔心鄉埔心村的羅永士農友說：他在九月八日，運了一三〇公斤的茄子到員林果菜市場出售，總共賣了七十八元。他將這些錢，買了五十塊錢的農藥，八塊錢的糖，十塊錢的鹹魚，喝一元的冬瓜茶，剩下九塊錢。他苦笑着說：這是辛勞三十天的代價。如果再從茄子的種子費、地租、肥料、工資、支架等來算，那就还不够成本了。

員林果菜市場為什麼要盡量壓低菜價，這是由於運銷過程中的複雜因素。

成本着手。農具肥料應降低到合理價格，有關機構要了解農產品成本的計算方法，有計畫的綜合改進，才易於收到效果。

今年九月間的兩次颱風以前，天旱缺水，各地農田實施輪流灌溉，仍然無濟於事。如台中大甲、通宵，苗栗造橋、頭屋，新竹湖口、新豐一帶，稻田缺水龜裂、稻作枯萎，農民焦急萬分。有如靠天吃飯，政府可在事先普查災情，採取必要的補救辦法，盡量減少水利費、田賦稅，使農民減少損失。



青果市場（羅小鳳）